

Technisch Sales Manager

Bedrijf: Kabel Zaandam BV

Standplaats: Zaandam

Functieomschrijving

Succesvolle toeleverancier van de BOUW en INDUSTRIE zoekt een technische **Sales Manager** die als meewerkend voorman leiding geeft aan de afdeling Special Products.

Heb je ervaring als verkoper in een technische omgeving? Heb je technische achtergrond en ben je commercieel aangelegd? Heb je daarnaast leidinggevende ambitie of ervaring? Dan ben jij de technische **Sales manager** die wij zoeken voor onze afdeling Special Products.

Wat ga je doen?

Je bestudeert de eigen markt en benadert deze proactief. Je herkent en benut commerciële kansen.

Je adviseert prospects over producten en producttoepassingen en houdt je bezig met het calculeren, uitbrengen en opvolgen van offertes. Je bent verantwoordelijk voor afstemming met interne afdelingen t.b.v. het proces van aanvraag t/m order en begeleidt orders in de uitvoeringsfase; Tevens geef je de dagelijkse leiding aan een team van commercieel technische medewerkers en ben je eindverantwoordelijk voor de resultaten van het team.

Wat verwachten we van jou?

Je hebt een opleiding HBO/HTS (bij voorkeur richting WTB) of vergelijkbaar werk- en denkniveau;

Technische opleiding of ervaring in de Bouw en Industrie is een pré;

Je bent commercieel sterk en hebt goede contactuele eigenschappen;

Je bent technisch creatief, hebt doorzettingsvermogen en een resultaatgerichte instelling;

Je hebt ervaring met leidinggeven of de ambitie daartoe.

Je bent bekend met computerprogramma's MS Office, AutoCad, ERP

Kwaliteit is een mentaliteit

Kabel-Zaandam BV is een internationaal opererende handels- en productieorganisatie gespecialiseerd in de verkoop van geperforeerde metalen plaat, strekmetaal, metaalweefsels, non-ferro metalen en samengestelde producten uit deze materialen. Wij maken filters op maat, inspireren architecten en leveren aan bouwers. We werken in een team van ongeveer 50 medewerkers in een energieke bedrijfscultuur, met aandacht en passie voor ons product.

Het team Special Products

Met enthousiasme en expertise richt de businessunit Special Products zich op de verkoop van producten die vaak in huis worden geproduceerd. De twee afdelingen verkopen resp. industriële producten zoals zeven en filters, en voor de bouw gemaakte producten, bijvoorbeeld ten behoeve van afwerking van gebouwen of voor het interieur ontworpen stukken. Zo bedienen deze projectgeoriënteerde afdelingen de markt in het proces van de tekentafel tot eindproduct.

Informatie en sollicitatie

Wij bieden een aantrekkelijke, stimulerende werkomgeving met een zonder meer passend arbeidsvoorwaardenpakket. Een psychologisch onderzoek kan deel uitmaken van de selectieprocedure.

Bij interesse in de functie, reageer je met een sollicitatiebrief en curriculum vitae naar:

pz@kabelzaandam.nl, t.a.v. Anneke van Hoboken, HR assistent.

Voor meer informatie kun je contact opnemen met Anneke van Hoboken, via e-mail pz@kabelzaandam.nl of telefoonnummer (075) 681 82 02.